



# Verband Deutscher Metallhändler e.V.

NE-Metall-Großhandel  
NE-Metall-Recycling-Wirtschaft

Hedemannstrasse 13  
10969 Berlin

Telefon +49 (0)30 259 37 38 0  
Telefax +49 (0)30 259 37 38 20

vdm@metallhandel-online.com  
www.metallhandel-online.com

## Presseinformation

Berlin, den 19. April 2007

**Sperrfrist 15.30 Uhr**

nm

VDM Mitgliederversammlung 2007

### Metallhandel weiter im Aufwind

„Der Aufschwung im Metallhandel hält an. Bei 41% der Unternehmen hat sich das aktuelle Geschäftsklima im Vergleich zum sehr erfolgreichen Jahr 2006 erneut verbessert. Damit gehört der Metallhandel weiter zu den Wachstumsbranchen Deutschlands. Die Unternehmen profitieren von der dynamischen Entwicklung im Investitionsgütersektor und der aufwärtsgerichteten Konsumgüterproduktion“, so Rita Dapont, die Vorsitzende des Verbands Deutscher Metallhändler (VDM), heute anlässlich eines Pressegesprächs in Berlin.

„Der Aufschwung vollzieht sich auf hohem Niveau, hat allerdings leicht an Dynamik verloren. Im Jahr 2006 bewerteten noch 63% der Unternehmen ihre Geschäftslage besser als im Vorjahr. Ausschlaggebend für die leichte Abschwächung ist, dass Absatz und Nachfrage etwas schwächer tendierten als noch im Vorjahr“, so Dapont weiter

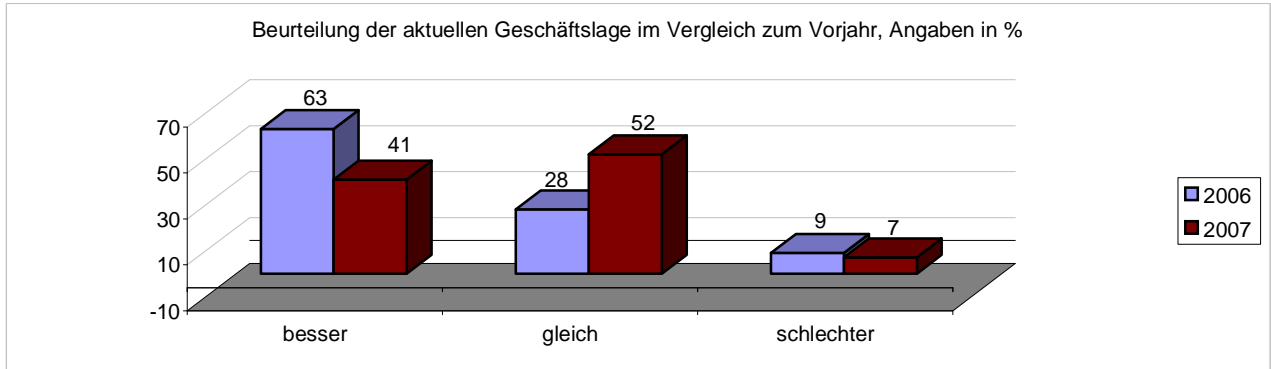
„Die Gefahr von Versorgungsengpässen im Metallhandel hat im laufenden Jahr abgenommen. Dementsprechend hat sich die Lagerausstattung mit Metallen entspannt. Nach wie vor sind allerdings nicht alle Risiken gebannt. Nicht wenige unserer Unternehmen haben nur geringe Vorräte auf Lager“, erklärte Dapont

„Der Aufschwung legt zukünftig keine Verschnaufpause ein. Die Erwartungen der Unternehmen sind optimistisch. Dies gilt insbesondere für die Entwicklung von Absätzen und Nachfrage in den kommenden 3 Monaten. Auch zukünftig dürfte das Preisniveau auf den Metallmärkten vorerst hoch bleiben“, erklärte Dapont abschließend.

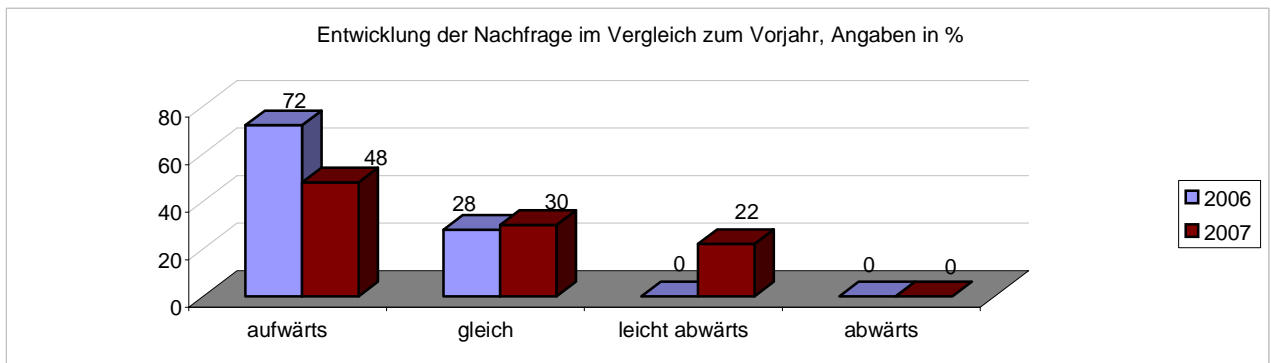
## Hintergrund

Die Beurteilung des Geschäftsklimas ist Ergebnis einer Konjunkturumfrage des VDM.

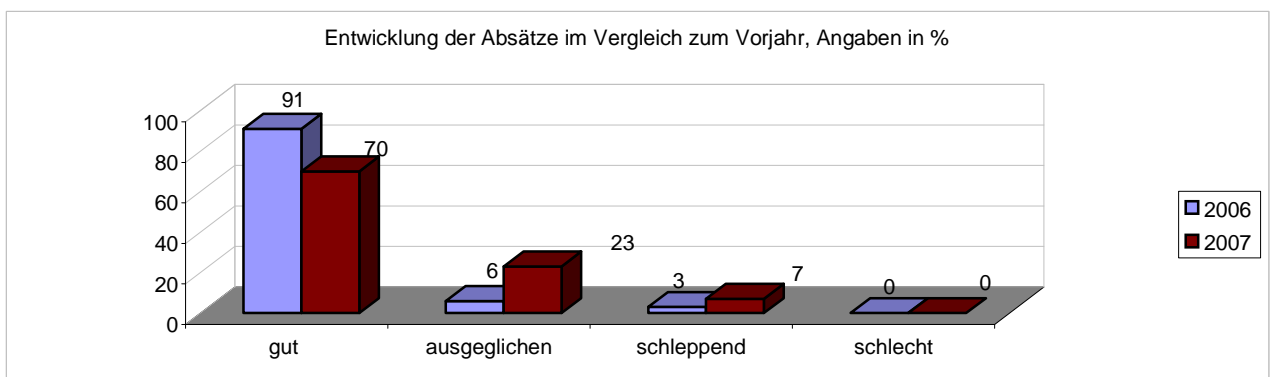
**Aktuelles Geschäftsklima:** Im Jahre 2007 berichteten 41% der Händler das Geschäftsklima habe sich gegenüber dem Vorjahr verbessert. 2006 waren dies 63%. 52% der Unternehmen betonten ihr Geschäftsklima hätte sich weder verbessert noch verschlechtert. 2006 waren dies 28% der Händler. 7% bewerteten die Stimmung schlechter. Dieser Anteil hatte 2006 bei 9% gelegen.



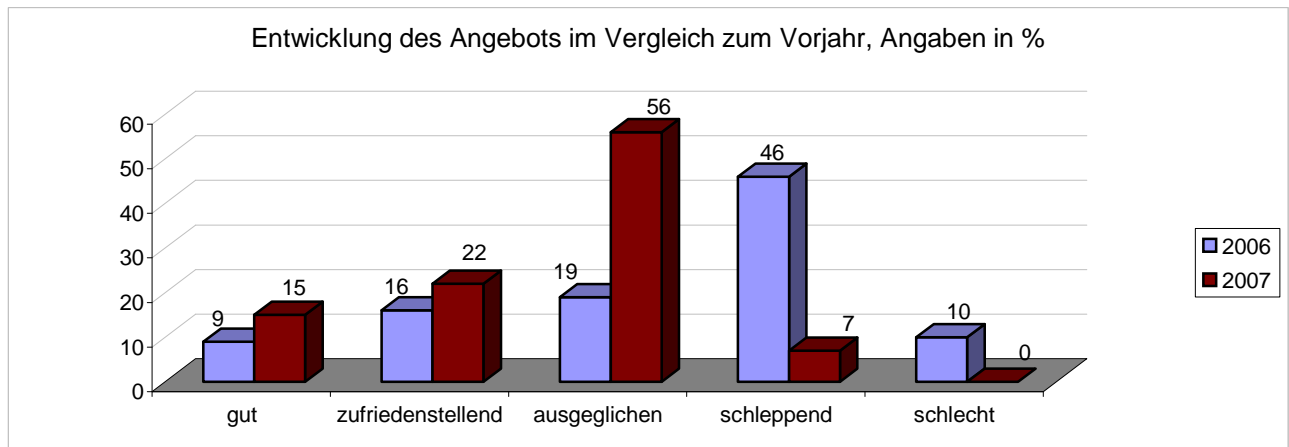
**Nachfrage:** Bei 48% der Unternehmen stieg die Nachfrage gegenüber dem Vorjahr an. 22% spürten eine leichte Abkühlung. 2006 noch berichteten 72% der Unternehmen, die Nachfrage nach Metallen sei gestiegen. Kein Unternehmen gab an, dass die Nachfrage zurückgegangen sei.



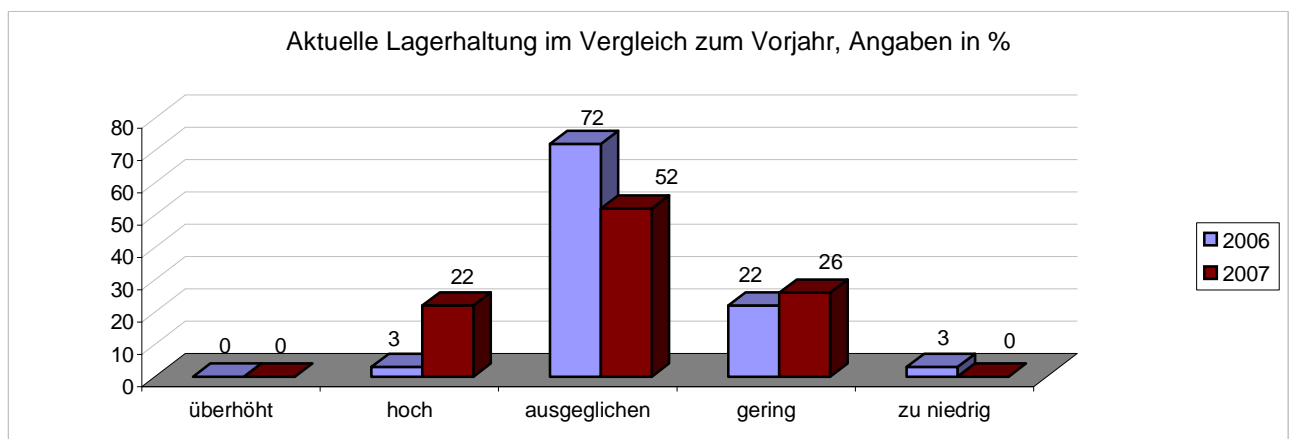
**Absatz:** Ihre Absatzsituation beurteilten 26% der Unternehmen als zufriedenstellend und 44% als gut. Bei nur 7% entwickeln sich die Absätze schleppend. Auch hier ist im Vergleich zum Vorjahr eine leichte Abkühlung zu beobachten. 2006 bewerteten 63% der Metallhändler die Absatzlage als gut und 28% als zufriedenstellend. Nur 3% sah sich schleppenden Absätzen gegenüber.



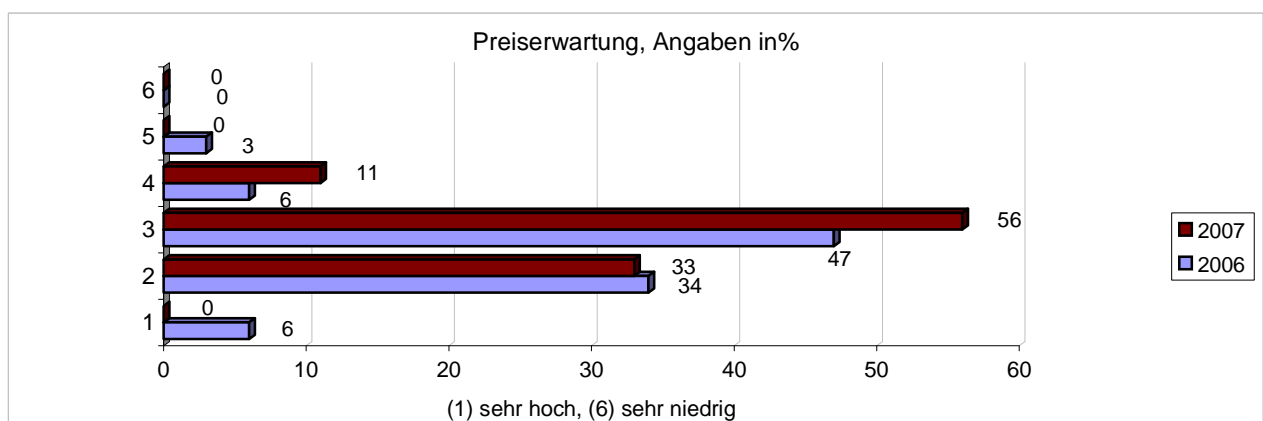
**Marktversorgung:** Mit der Versorgung des Marktes zeigten sich 37% der Händler zufrieden. Nur noch 7% befürchtet Angebotsengpässe. Im Vorjahr hatten noch 53% Schwierigkeiten ihre Nachfrage zu decken.



**Lagerhaltung:** Mit 22% ist die Zahl der Unternehmen, die ihre Lagerbestände als hoch bezeichneten deutlich angestiegen. 2006 lag dieser Anteil noch bei 3%. Allerdings bezeichnen noch immer 26% der Unternehmen ihre Lagerhaltung als gering.



**Preise:** Auf einer Bewertungsskala von 1 (sehr gut) bis 6 (ungenügend) vergaben 33% den Wert 2. 11% vergaben den Wert 4. Im Vergleich zum Vorjahr hat sich der Preisdruck etwas abgeschwächt.



Ausblick: 30% der Händler erwarten, dass sich die Geschäfte in den kommenden 3 Monaten besser entwickeln werden als gegenwärtig. Nur 11% erwarten eine Verschlechterung der Lage. 2006 rechneten nur 16% mit einer Besserung und 9% mit einer Verschlechterung.

